

## "Вводный тренинг"

### Для кого тренинг:

- Для начинающих владельцев бизнеса по продаже дверей
- Для начинающих сотрудников розничных точек продаж дверей
- Для тех, кто хочет освежить знания в области дверей "Браво".

### Цель тренинга:

- Дать начальную информацию по дверям Фабрики дверей "Браво" для старта
- Повысить уровень экспертности в области конструкций дверей для уверенных продаж.

### План тренинга:

- Вступительное слово (организационные моменты)
- О компании "Браво"
- Преимущества дверей фабрики "Браво" и сырьё для производства
- Экскурсия на выставку и склад Фабрики дверей "Браво".

### Ведущий тренинга:

**Комарчук Владимир Владимирович.**

В прошлом:

- Ведущий специалист отдела обучения инновационного Банка "Тинькофф"
- Тренинг-менеджер стабильно растущей компании "Аквафор. Фильтры для воды"

А ныне:

- Тренинг-менеджер прорывной компании "Браво"

Записывайтесь на тренинг позвонив Вашему региональному менеджеру.

Где будет тренинг?

- **г. Москва, 16-й км МКАД, ул. Энергетиков, д. 22 корп. 3, 50 метров от внешней стороны.**

Как добраться?

- **На машине:**  
- смотрите, как ведет навигатор, когда введете адрес.

- **Пешком:**  
- от м. Котельники (4-й выход):  
Автобус №470 или №904, до остановки "Монтажный завод".

Далее по подземному переходу перейти на другую сторону МКАД. Идти справа от здания "BRAVO". Дойти до конца здания и повернуть налево. Со стороны парковки вход в здание. 6-й этаж.

