

"Презентация. Методы усиления аргумента"

Для кого вебинар:

- Для сотрудников розничных точек продаж дверей.

Цель вебинара:

- Дать практические методы, чтобы усилить аргументацию в процессе продажи.

План вебинара:

- Как найти аргументы
- Алгоритм подготовки аргументов к усилению
- Методы усиления аргументов.

Ведущий вебинара:

Комарчук Владимир Владимирович.

В прошлом:

- Ведущий специалист отдела обучения инновационного Банка "Тинькофф"
- Тренинг-менеджер стабильно растущей компании "Аквафор. Фильтры для воды".

А ныне:

- Тренинг-менеджер прорывной компании "Браво".

Для участия переходите по ссылке в тексте новости.