

## "Есть контакт"

### Для кого вебинар:

- Для сотрудников розничных точек продаж дверей.

### Цель вебинара:

- Дать практические методы, чтобы установить контакт с потенциальным клиентом с первых слов.

### План вебинара:

- Важность контакта в продажах
- Методы установления контакта с первых слов.

### Ведущий вебинара:

Комарчук Владимир Владимирович.

В прошлом:

- Ведущий специалист отдела обучения инновационного Банка "Тинькофф"
- Тренинг-менеджер стабильно растущей компании "Аквафор. Фильтры для воды".

А ныне:

- Тренинг-менеджер прорывной компании "Браво".

Для участия переходите по ссылке в тексте новости.