

## "Возражения клиентов. Часть 1"

### Для кого вебинар:

- Для сотрудников розничных точек продаж, которые работают с Фабрикой дверей "Браво".

### Цель вебинара:

- Показать, что нам мешает в работе с возражениями.

### План вебинара:

- Три способа продаж
- Почему мы не любим возражения?
- Новый способ восприятия возражений.

### Ведущий вебинара:

Комарчук Владимир Владимирович.

В прошлом:

- Ведущий специалист отдела обучения инновационного Банка "Тинькофф"
- Тренинг-менеджер стабильно растущей компании "Аквафор. Фильтры для воды".

А ныне:

- Тренинг-менеджер прорывной компании "Браво".

Записывайтесь на вебинар, позвонив Вашему региональному менеджеру или переходите по ссылке в тексте новости.