

"Возражения клиентов. Часть 2. Противостояние"

Для кого вебинар:

- Для сотрудников розничных точек продаж, которые работают с Фабрикой дверей "Браво".

Цель вебинара:

- Изменить отношение к возражающим клиентам.

План вебинара:

- Напор продавцов в работе с возражениями
- Методы нейтрализации агрессии.

Ведущий вебинара:

Комарчук Владимир Владимирович.

В прошлом:

- Ведущий специалист отдела обучения инновационного Банка "Тинькофф"
- Тренинг-менеджер стабильно растущей компании "Аквафор. Фильтры для воды".

А ныне:

- Тренинг-менеджер прорывной компании "Браво".

Записывайтесь на вебинар, позвонив Вашему региональному менеджеру или переходите по ссылке в тексте новости.